



Die Gema Europe ist Teil der Gema Switzerland GmbH mit 27 Mitarbeitern in Deutschland. Die Gema ist ein führender, weltweit präseanter Anbieter im Bereich elektrostatischer Pulverbeschichtung mit 8 Niederlassungen, über 60 Vertretungen und ist ein Teil der Graco Inc.. Die technologisch und qualitativ hochstehenden Geräte und Anlagen werden am Hauptsitz der Gema in St. Gallen entwickelt und produziert. Wir gehören zu den Marktführern und vertreiben diese Produkte unter dem Markennamen Gema. Um den Erfolg des Unternehmens auch zukünftig zu garantieren, besetzen wir die Position des

Gebietsverkaufsleiters (m/w/d)

für Norddeutschland (PLZ – Gebiete 2, 30 bis 34, 37 bis 38 und 49)

Ihr Aufgabengebiet

- Sie betreuen unsere Bestandskunden und akquirieren Neukunden für die weitere positive Umsatz- und Ertragsentwicklung.
- Professionell führen Sie Vertragsverhandlungen und präsentieren unsere Produkte. Sie erstellen Kalkulationen, Angebote und Produktpräsentationen.
- Proaktiv überwachen Sie den Geschäftserfolg, führen Verkaufsgespräche und koordinieren Vertriebsprojekte.
- In Abstimmung mit der Unternehmensführung planen Sie die Umsatz- und Ergebnisziele und verantworten deren Einhaltung.

Ihr Anforderungsprofil

- Sie verfügen über eine mehrjährige Erfahrung, vorzugsweise im Vertrieb von Investitionsgütern.
- Sie haben ein abgeschlossenes technisches Studium oder eine technische Ausbildung mit kaufmännischer Weiterbildung.
- Sie überzeugen durch verbindliches Auftreten und sind teamfähig. Time Management ist für Sie selbstverständlich.
- Sie sind geprägt durch hohes Verhandlungsgeschick und Abschlussicherheit auf höchster Entscheider Ebene.
- Sie schreiben sich ein hohes Maß an Flexibilität und Reisebereitschaft zu.
- Idealerweise haben Sie den Wohnsitz innerhalb des Vertriebsgebietes.
- Sie besitzen überzeugende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten in Deutsch. Englisch ist von Vorteil aber nicht Bedingung.

Wenn Sie zu dieser interessanten Aufgabe in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit internationalem Konzernverbund weitere Informationen benötigen, steht Ihnen Herr A. Rasche unter der Rufnummer +49 177 6710471 gerne zu Verfügung. Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (tabellarischer Lebenslauf, Zeugniskopien sowie Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächstmöglichen Eintrittstermins) senden Sie bitte an

Gema Europe S.r.l., Niederlassung Deutschland
Herr A. Rasche (a.rasche@gema.eu.com)
Carl – Zeiss – Strasse 26
63322 Rödermak