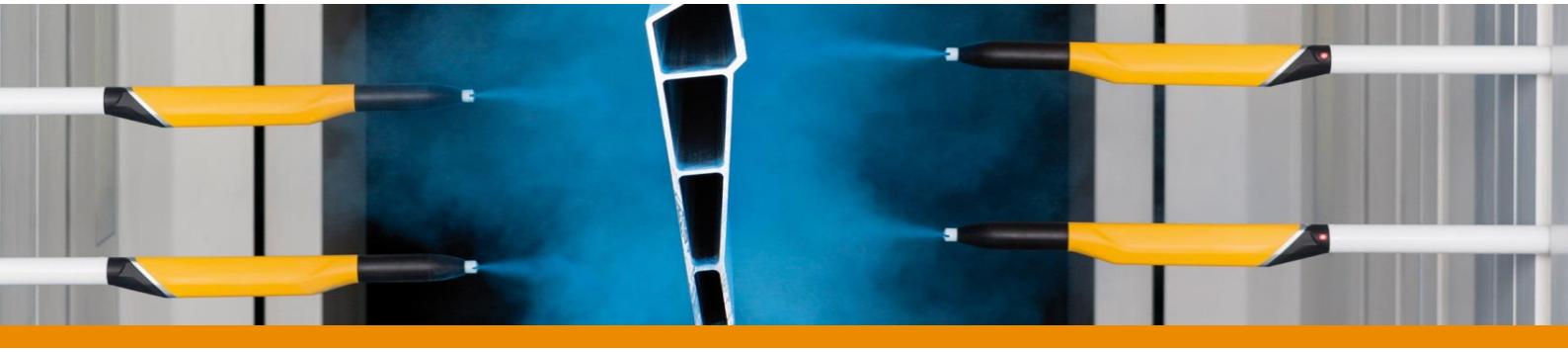


Gema Switzerland GmbH ist ein weltweit führender Hersteller von Geräten und Anlagen für die elektrostatische Pulverbeschichtung. Mit weltweit über 700 Mitarbeitenden an 14 Standorten bieten wir von der einfachen Handbeschichtung bis zur vollautomatischen Pulverbeschichtungsanlage innovative und umweltfreundliche Lösungen an. Gema ist eine Tochtergesellschaft der börsennotierten Graco Inc. Minneapolis, USA (NYSE: GGG), welche in der Produktion und Vermarktung von Systemen für die Handhabung von Flüssig- und Pulvermaterialien weltweit führend ist.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir für die Schweiz im Direktvertrieb sowie für weitere internationale Märkte mit Vertriebspartnerbetreuung eine/n

Area Sales Manager m/w/d (100%)

So sieht dein spannender und abwechslungsreicher Aufgabenbereich aus:

- Ausarbeitung von Angeboten für Neuanlagen und Retrofit-Projekte
- Führen von anspruchsvollen Verkaufsverhandlungen
- Betreuung und Unterstützung von Kunden und Vertretungen
- Teilnahme an Messen und Symposien
- Erstellen von Absatzzahlen und Verkaufsbudgets
- Koordination mit internen Stellen wie Engineering, Auftragsbearbeitung und Finanzabteilung
- Reisetätigkeit von rund 40%, konzentriert auf Besuche und Beratung der Kunden/Vertretungen vor Ort

Warum genau Du zu uns passt:

- Du verfügst über mehrjährige Erfahrung im technischen Verkauf, z. B. von Investitionsgütern oder im Anlagebau
- Du verfügst über einen ausgeprägten Jagdinstinkt im Vertrieb und hast bereits mehrfach unter Beweis gestellt, dass du selbst die anspruchsvollsten Verkaufschancen erfolgreich zum Abschluss bringst.
- Du hast eine höhere Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation mit entsprechender Berufserfahrung.
- Du hast ein sicheres Auftreten, bist kommunikationsstark sowie teamfähig
- Du verstehst die Bedürfnisse unserer Kunden und verlierst dabei die Wirtschaftlichkeit nicht aus den Augen
- Du magst eigenständiges Arbeiten, hast einen hohen Selbstorganisationsgrad und bringst Verbesserungsideen im Tagesgeschäft mit ein
- Sicherer Umgang mit Microsoft 365 und CRM-Systemen sowie Interesse an digitalen Tools und KI-Anwendungen.
- Englisch in Wort und Schrift sowie ggf. weitere Sprachen sind für Dich selbstverständlich

Was wir Dir bieten:

- Spannende Arbeit mit tiefgreifenden Einblicken einen international tätigen (Produktions-)Konzern
- Aktive Mitgestaltungsmöglichkeiten in einem vielfältigen Arbeitsumfeld
- Moderne Arbeitsplätze in unserem Neubau in Gossau
- Aktiven Kontakt zu Kunden und Vertretern aus aller Welt
- Ein unkompliziertes Team mit flachen Hierarchien und kurzen Wegen
- Attraktive Gehaltsstruktur und Anstellungsbedingungen sowie Benefits (Anstellung im GAV von Swissmem – z.B, flexible Arbeitszeiten, Erfolgsbeteiligung, Gratisparkplätze und vieles mehr)

Möchtest Du Deine berufliche Karriere mit uns gestalten? Dann werde Teil unserer Erfolgsgeschichte. Lerne uns auf unserer Website besser kennen: https://jobs.gemapowdercoating.com/de und sende Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail in PDF Form an: personal@gema.eu.com.