



Gestalten Sie die Zukunft der Pulverbeschichtung in Bayern

Die Gema Europe ist Teil der Gema Switzerland GmbH mit 24 Mitarbeitern in Deutschland. Die Gema ist ein weltweit führender Anbieter von hochwertigen Lösungen für die elektrostatische Pulverbeschichtung. Wir gehören zu den Marktführern und unsere innovativen Technologien stehen für höchste Qualität, Effizienz und Nachhaltigkeit in industriellen Beschichtungsprozessen. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen engagierten und technisch versierten

Gebietsverkaufsleiter Bayern (m/w/d) - Pulverbeschichtung/Oberflächentechnik

Ihre Aufgaben

- Aktive Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kunden in Bayern
- Akquisition von Neukunden in den Bereichen Metallverarbeitung, Anlagenbau, Automotive, Maschinenbau sowie Lohnbeschichtung
- Technische Beratung und Entwicklung kundenindividueller Lösungen
- Verkauf von Pulverbeschichtungsanlagen, Applikationstechnik und Serviceleistungen
- Durchführung von Produktpräsentationen, Versuchen und Schulungen beim Kunden
- Beobachtung von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst, Service und Anwendungstechnik
- Teilnahme an Fachmessen und Branchenveranstaltungen

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische und/oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit technischer Weiterbildung
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb, vorzugsweise in der Oberflächentechnik, Pulverbeschichtung, Lackiertechnik oder Investitionsgütern
- Ausgeprägte Vertriebs- und Abschlussstärke
- Technisches Verständnis sowie Freude an beratungsintensiven Lösungen
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft innerhalb Bayerns
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen
- Deutsch fließend in Wort und Schrift, Englischkenntnisse von Vorteil

Wir bieten

- Eine verantwortungsvolle Vertriebsposition in einem erfolgreichen internationalen Unternehmen
- Hochwertige und technologisch führende Produkte
- Intensive Einarbeitung und kontinuierliche Weiterbildung
- Attraktives Vergütungspaket mit leistungsorientiertem Bonus
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Moderne Arbeitsmittel und flexible Arbeitsgestaltung
- Kurze Entscheidungswege und eine offene Unternehmenskultur

Interessiert

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Gema Europe S.r.l., Niederlassung Deutschland
Herr A. Rasche (a.rasche@gema.eu.com)
Carl – Zeiss – Strasse 26
63322 Rödermark